

Unser Auftraggeber ist eine Unternehmensgruppe, die sich auf das Asset und Investment Management großflächiger Handelsimmobilien spezialisiert hat. Langjährig im Markt wurde eine dreistellige Anzahl geschlossener Immobilienfonds für private, semi-institutionelle und institutionelle Investoren aufgelegt. Die Gruppe steuert und kontrolliert als Asset Manager die gesamte Wertschöpfungskette der von ihr betreuten Handelsimmobilien. Für den weiteren Ausbau der Geschäftstätigkeit suchen wir einen

Senior Manager m/w/d

Produktentwicklung und Vertrieb institutioneller Immobilienvehikel

Ihre Aufgaben

- Relationship Management zu bestehenden institutionellen Investoren aus dem Segment der Versicherungen, Versorgungswerke, Pensionskassen und Stiftungen, insbesondere regelmäßiger Austausch über den individuellen Anlagebedarf der Investoren im Immobiliensegment mit Schwerpunkt großflächiger Handelsimmobilien
- Ganzheitliche eigenständige Akquisition institutioneller Investoren für die Auflage regulierter, institutioneller Immobilienvehikel einschließlich der Entwicklung/Auflage neuer Produktideen und -konzeptionen
- Erstellung von Vertriebsunterlagen sowie sichere Präsentation der Anlagekonzepte bei institutionellen Investoren
- Begleitung der Immobilientransaktionen einschließlich Sicherstellung anlegergeeigneter Ankaufskonzepte für die konzeptionierten Fonds sowie qualitative Überleitung ins Portfoliomanagement nach dem vollständigen Abruf aller Kapitalzusagen

Ihre Erfahrungen

- Abgeschlossenes immobilien- oder wirtschaftswissenschaftliches Studium oder vergleichbare Berufsausbildung
- Mehrjährige, fundierte Berufserfahrung und bestehendes Netzwerk zu institutionellen Investoren
- Nachweisbare Erfahrung in der Auflage und/oder im Management KAGB-regulierter, institutioneller Anlagevehikel
- Professioneller Umgang mit MS Office, insbesondere Power-Point und Excel

Ihre Persönlichkeit

- Kontaktfreudigkeit, Verhandlungsgeschick sowie Reisebereitschaft
- Hohe Belastbarkeit und Freude an der Teamarbeit
- Sehr gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten sowie Hands-on Mentalität

Dr. Schannath Executive Search ist eine der führenden, auf Immobilien- und Kapitalmarktexperten spezialisierte Personalberatung. Wir sind mit Büros in Frankfurt, Hamburg und Hannover vertreten und betreiben die branchenspezifischen Jobbörsen KVG-Jobs.de, Real-Estate-Jobs.de sowie bAV-Jobs.de.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Für weitere Details und Fragen zu dieser Position steht Ihnen Herr **Dr. Heinz Schannath** unter 069-50956-5437 und HS@schannath.com gern zur Verfügung. Dabei sichern wir Ihnen absolute Vertraulichkeit und Diskretion zu.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins an

SMNIK@KVG-Jobs.de

Dr. Schannath Executive Search

Personalberatung für den Kapital- und Immobilienmarkt
Frankfurt ■ Hannover ■ Hamburg
info@schannath.com ■ www.KVG-Jobs.de

Dr. Schannath
Executive Search

