

Unser Auftraggeber ist eine etablierte, norddeutsche Kapitalverwaltungsgesellschaft mit den Asset-Schwerpunkten Immobilien und Schiffe. Zur weiteren Verstärkung des Vertriebs suchen wir einen

Vertriebsdirektor m/w

Semi-institutioneller Vertrieb

Ihre Aufgaben

Sie sind überregional verantwortlich für den deutschlandweiten operativen Vertrieb der hauseigenen Publikums- und Spezial-AIFs der Asset-Klassen Immobilien und Schiffe an semi-institutionelle Kunden, Banken aller Couleur und ergänzend im freien Vertrieb. Sie begleiten die Markteinführung neuer Produkte und Produktvehikel. Langfristig besteht die Aufgabe im weiteren Ausbau und in der intensiven Betreuung der genannten Kundenzielgruppen.

Dabei sind Sie für die eigenverantwortliche Planung und Steuerung Ihrer Vertriebsaktivitäten sowie die Durchführung eines aktiven Vertriebsmanagements verantwortlich. Sie können auf ein eigenes, notwendigerweise vorhandenes Netzwerk aufsetzen und dieses weiterentwickeln. Erfahrungen in der Platzierung neuer Produktvehikel runden Ihr breites Kompetenzspektrum ab.

Ihre Erfahrungen

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- langjährige Erfahrungen im Vertrieb von Investmentfonds bzw. Immobilienfonds/AIFs
- Erfahrungen im Vertrieb neuer Produktklassen/-generationen
- sehr gutes Netzwerk in den Bereichen Banken, semi-institutionelle Investoren sowie im Wholesales-Vertrieb, idealerweise auch zu Stiftungen und Family Offices
- hohe Affinität zu Immobilienprodukten

Ihre Persönlichkeit

- Hohe Leistungsbereitschaft, Disziplin in der Selbststeuerung sowie hohe Eigeninitiative
- Dynamische Vertriebspersönlichkeit mit Biss
- Gutes Gespür für Märkte und Marktentwicklungen
- Hohe persönliche Ausstrahlung sowie Kommunikationsstärke

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Für weitere Details und Fragen zu dieser Position steht Ihnen Herr **Dr. Heinz Schannath** unter 040-37644-922 und HS@schannath.com gern zur Verfügung. Dabei sichern wir Ihnen absolute Vertraulichkeit und Diskretion zu.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins an

SIV@KVG-Jobs.de

Dr. Schannath Executive Search ist eine der führenden, auf die Sektoren Kapitalverwaltungsgesellschaften (KVGs), Institutionelle Kapitalanlage, Asset Management, Alternative Investments sowie Real Estate und bAV spezialisierten Personalberatungen in Deutschland. Wir sind mit Büros in Frankfurt, Hamburg und Hannover vertreten und betreiben die branchenspezifischen Jobbörsen KVG-Jobs.de, Real-Estate-Jobs.de sowie bAV-Jobs.de.

Dr. Schannath Executive Search

Personalberatung Asset Management / Real Estate / AIFs

Frankfurt ■ Hamburg ■ Hannover

Tel. 0700-SCHANNATH (0700-72426628)

info@schannath.com ■ www.schannath.com

Dr. Schannath
Executive Search

