

Unser Auftraggeber offeriert institutionellen Investoren maßgeschneiderte Spezialfonds rund um die Immobilienanlage. Die Besonderheit des Hauses liegt im Warehousing sowie im Eingehen von Co-Investments. Zur weiteren Verstärkung des institutionellen Vertriebs suchen wir für Hamburg einen

Senior Institutional Sales Manager m/w/d

Immobilien-Spezialfonds

Ihre Aufgaben

Als Senior Institutional Sales Manager sind Sie für die aktive Akquisition und Betreuung institutioneller Investoren wie Banken/Sparkassen, Versicherungen, Versorgungswerke, Pensionskassen, Stiftungen etc. unter Berücksichtigung der jeweiligen individuellen Bedarfe zuständig. Sie platzieren Immobilien-Spezialfonds und generieren alternativ Beratungs- und Dienstleistungsmandate aus den Segmenten Wohn-, Büro- und künftig auch Einzelhandelsimmobilien. Dabei bauen Sie sukzessive Ihr Netzwerk zu deutschsprachigen und ggfs. internationalen institutionellen Investoren aus.

Sie wirken an der Entwicklung und operativen Umsetzung der Vertriebsstrategie mit und unterstützen aktiv die Positionierung des Hauses im Markt. Perspektivisch entwickeln Sie sich in eine Führungsposition hinein.

Ihre Erfahrungen

- Abgeschlossenes (wirtschaftswissenschaftliches) Studium oder vergleichbare Ausbildung gern mit immobilienpezifischer Ausrichtung
- langjährige Erfahrungen im Vertrieb von institutionellen Immobilien-Spezial-AIFs sowie hohe Affinität zu Immobilien
- sehr gutes Netzwerk und belastbarer Zugang zu den Immobilienverantwortlichen aus den Bereichen Banken/Sparkassen, Versicherungen, Versorgungswerke, Pensionskassen, Stiftungen, kirchlichen Einrichtungen, etc.

Ihre Persönlichkeit

- Hohe Leistungsbereitschaft, Disziplin in der Selbststeuerung sowie Eigeninitiative und Teamfähigkeit
- Hohe Integrität, Loyalität sowie Zuverlässigkeit und Belastbarkeit
- Dynamische Vertriebspersönlichkeit mit Vertriebs-Gen
- Gutes Gespür für Märkte und Marktentwicklungen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Für weitere Details und Fragen zu dieser Position steht Ihnen Herr **Dr. Heinz Schannath** unter 040-37644-922 und HS@schannath.com gern zur Verfügung. Dabei sichern wir Ihnen absolute Vertraulichkeit und Diskretion zu.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins an

SISMHH@KVG-Jobs.de

Dr. Schannath Executive Search ist eine der führenden, auf die Sektoren Kapitalverwaltungsgesellschaften (KVGs), Institutionelle Kapitalanlage, Asset Management, Alternative Investments sowie Real Estate und bAV spezialisierten Personalberatungen in Deutschland. Wir sind mit Büros in Frankfurt, Hamburg und Hannover vertreten und betreiben die branchenspezifischen Jobbörsen KVG-Jobs.de, Real-Estate-Jobs.de sowie bAV-Jobs.de.

Dr. Schannath Executive Search

Personalberatung für Kapitalmarkt- und Immobilienexperten

Frankfurt ■ Hamburg ■ Hannover

Tel. 0700-SCHANNATH (0700-72426628)

info@schannath.com ■ www.schannath.com

Dr. Schannath
Executive Search

