

Unser Auftraggeber ist eine renommierte Privatbank mit einem breiten Leistungsspektrum vom Private Banking über Asset-Management-Lösungen und Kapitalmarktdienstleistungen für institutionelle Investoren bis zu Dienstleistungen für Unternehmer und ihre mittelständischen Unternehmen. Für den weiteren Ausbau der Geschäftstätigkeit in der Betreuung institutioneller Kunden suchen wir für den Standort Düsseldorf einen

Sales Manager Institutional Clients m/w/d

Ihre Aufgaben

Sie akquirieren und betreuen deutschlandweit regulierte institutionelle Investoren aus dem Bereich der Versicherungen, Versorgungswerke, Pensionskassen sowie kirchlicher und kommunaler Einrichtungen im Team. Dabei stehen Ihnen zahlreiche Experten aus den Bereichen Verwahrstelle, Asset Management und Immobiliengeschäft sowie zu den Themen Wertpapierdirektgeschäft und Depot zur Seite. Als besonderen USP bietet ein auf Alternative Investments spezialisiertes Expertenteam Investitionsoportunitäten in Immobilien, Private Equity, Venture Capital, Infrastruktur und Mobilien.

Sie unterstützen die Entwicklung zielkundenspezifischer Akquisitions- und Betreuungsstrategien und setzen diese unter Einbindung oben genannter spezialisierter Fachbereiche im Team um.

Ihre Erfahrungen

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium idealerweise ergänzt um eine bankenspezifische Ausbildung
- Mindestens zweijährige Erfahrungen in der Betreuung insbesondere regulierter institutioneller Investoren wie Versorgungswerke, Pensionskassen etc. sowie idealerweise vorhandene erste Netzwerkkontakte
- Kenntnisse regulatorischer Anforderungen wie AnlV wünschenswert

Ihre Persönlichkeit

- Hohe Vertriebsmentalität mit sympathischer Ausstrahlung, Kommunikationsgeschick und Abschlussicherheit
- Strategische Denk- und Arbeitsweise verbunden mit hoher Markt- und Kundenorientierung
- Hohes Engagement, Belastbarkeit und Teamfähigkeit
- Überzeugungsstärke und Durchsetzungskraft

Dr. Schannath Executive Search ist eine der führenden, auf Immobilien- und Kapitalmarktexperten spezialisierte Personalberatung. Wir sind mit Büros in Frankfurt, Hamburg und Hannover vertreten und betreiben die branchenspezifischen Jobbörsen KVG-Jobs.de, Real-Estate-Jobs.de sowie bAV-Jobs.de.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Für weitere Details und Fragen zu dieser Position steht Ihnen Herr Dr. Heinz Schannath unter 069-50956-5437 und HS@schannath.com gern zur Verfügung. Dabei sichern wir Ihnen absolute Vertraulichkeit und Diskretion zu.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins an

KIK@schannath.com

Dr. Schannath Executive Search

Personalberatung für den Kapital- und Immobilienmarkt
Frankfurt ■ Hamburg ■ Hannover
info@schannath.com ■ www.schannath.com

Dr. Schannath
Executive Search

