

Unser Auftraggeber ist ein Immobilieninvestmenthaus mit Konzentration auf Fachmarktzentren und Supermärkte und deckt die gesamte Wertschöpfungskette in diesem Marktsegment ab. Für institutionelle Investoren legt der Auftraggeber Individualmandate und Spezial-AIFs auf. Für den Aufbau des institutionellen Vertriebes suchen wir für die Zentrale in Hessen (oder Home-Office) einen

Institutional Product & Sales Manager m/w/d

Immobilien-Spezialfonds

Ihre Aufgaben

Sie verantworten die Schnittstelle zu den institutionellen Investoren, konzipieren anlegergerechte institutionelle Investmentvehikel im Bereich Fachmarktzentren und Supermärkte und werben Eigenkapital für diese bei institutionellen Investoren ein. Ihre Aufgaben im Einzelnen:

- Akquisition von institutionellen Investoren jeglicher Couleur für Individualmandate und Poolfonds
- Strukturierung von institutionellen Spezial-AIFs sowie zielgruppenorientierte Weiterentwicklung der vorhandenen Produktportfolien
- Aktive Marktdurchdringung und -positionierung sowie Gewinnung von Neukunden durch überzeugende Kundenpräsentationen und erfolgreich gestaltete Pitches
- Erstellung von Marketing- und Vertriebsunterlagen sowie aktive Präsentation der Investmentlösungen
- Enge Zusammenarbeit und direktes Reporting an die Geschäftsführung

Ihre Erfahrungen

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium mit wirtschaftswissenschaftlicher Ausrichtung, idealerweise ergänzt um einen immobilienökonomischen Abschluss oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mindestens vierjährige Berufserfahrung im Vertrieb institutioneller Fondsprodukte (Spezial-AIFs) bei einer KVG oder einem AIF-Investmentmanager sowie idealerweise korrespondierendes Netzwerk
- Gute Kenntnisse institutioneller Fondsvehikel / Investmentlösungen sowie in der Produktentwicklung
- Regulatorische Kenntnisse (KAGB, Solvency II, AnIV, VAG etc.)

Ihre Persönlichkeit

- Hohe Überzeugungskraft sowie ausgezeichnete Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Eigenständige Arbeitsweise und Hands-On-Mentalität
- Leidenschaft für den Vertrieb

Dr. Schannath Executive Search ist eine führende, auf Immobilien- und Kapitalmarktexperten spezialisierte Personalberatung. Wir sind mit Büros in Frankfurt, Hamburg und Hannover vertreten und betreiben die branchenspezifischen Jobbörsen KVG-Jobs.de, Real-Estate-Jobs.de sowie bAV-Jobs.de.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Für weitere Details und Fragen zu dieser Position steht Ihnen Herr Dr. Heinz Schannath unter 069 / 50956-5437 und HS@schannath.com gern zur Verfügung. Dabei sichern wir Ihnen absolute Vertraulichkeit und Diskretion zu.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins an

IPSM@schannath.com

Dr. Schannath Executive Search

Personalberatung für den Kapital- und Immobilienmarkt
Frankfurt ■ Hamburg ■ Hannover
info@schannath.com ■ www.schannath.com

Dr. Schannath
Executive Search

