

Unser Mandant gehört mit mehreren Jahrzehnten Erfahrungen zu den hochrangigen und erfahrensten deutschen Initiatoren geschlossener Immobilienfonds. Ein Expertenteam mit einem Gespür für nachhaltig aussichtsreiche Märkte und Marktnischen konzipiert, betreut und managt die Immobilien und deren Finanzierung, betreibt das Asset Management und begleitet Revitalisierungsmaßnahmen. Das Haus hat sich auf die Sektoren Shopping Center, Hotels und Seniorenimmobilien spezialisiert. Für die Neuausrichtung des Vertriebs suchen wir den

## Vertriebsmanager Emissionshaus (m/w)

Dr. Schannath MPC ist eine der führenden, auf die Sektoren Kapitalanlage- und Kapitalbeteiligungsgesellschaften spezialisierten Personalberatungen in Deutschland und besitzt im Bereich der Emissionshäuser geschlossener Fonds eine besondere Reputation. Die Personalberatung ist mit Büros in Hamburg und Hannover vertreten und betreibt die branchenspezifische Jobbörse [www.FONDS-Jobs.de](http://www.FONDS-Jobs.de)

### Ihre Aufgaben

- Akquisition, Beratung und Betreuung unabhängiger Finanzdienstleister wie Vermögensverwalter, Vermögensberater, Family Offices, HNWIs respektive semi-institutionelle Investoren für den Vertrieb geschlossener Immobilienfonds und insbesondere Private Placements
- Eigenverantwortliche Planung und Steuerung der Vertriebsaktivitäten
- Erschließung neuer Vertriebswege und Kundensegmente
- Bedarfsorientierter, zielgruppenspezifischer konzeptioneller Vertrieb mit aktiver Unterstützung der Entwicklung innovativer, kundenorientierter Produktkonzepte und Private Placements
- Durchführung von Kunden- und Vertriebsveranstaltungen sowie Schulungen

### Ihre Erfahrungen

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium, idealerweise mit Schwerpunkt Finanzdienstleistungen/Vertrieb oder eine vergleichbare, einschlägige Berufserfahrung im B2B-Finanzdienstleistungsvertrieb
- Langjährige Berufserfahrung im Immobiliensektor, im Kapitalanlagenvertrieb, zu Finanzierungsfragen und komplexen Finanzprodukten
- Zugang zu den Entscheidungsebenen im angegebenen Vertriebssegment sowie möglichst breites Netzwerk in diesem Bereich

### Ihre Persönlichkeit

- Vertriebspersönlichkeit auf höchstem Niveau mit der Fähigkeit, sich und das Unternehmen perfekt zu repräsentieren
- hohe persönliche Identifikation mit Aufgabe und Unternehmen
- Hohe Erfolgsorientierung, Seriosität und Loyalität
- Sympathische Ausstrahlung mit Begeisterungsfähigkeit

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Für weitere Details und Fragen zu dieser Position steht Ihnen Herr **Dr. Heinz Schannath** unter 040-37644-922 und [HS@schannath.com](mailto:HS@schannath.com) gern zur Verfügung. Dabei sichern wir Ihnen absolute Vertraulichkeit und Diskretion zu.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühesten Eintrittstermins an

[VME@FONDS-Jobs.de](mailto:VME@FONDS-Jobs.de).

### Dr. Schannath MPC

Personalberatungsspezialist für Emissionshäuser  
Hannover ■ Hamburg  
Tel. 0700-SCHANNATH (0700-72426628)  
[info@schannath.com](mailto:info@schannath.com) ■ [www.FONDS-Jobs.de](http://www.FONDS-Jobs.de)

 **Dr. Schannath**  
MPC Management &  
Personal Consulting