

Unser Auftraggeber ist als Asset Management Gesellschaft für Real Investments eines der führenden Unternehmen im Bereich Beteiligungen und strukturierter Finanzierungslösungen. Das Leistungsspektrum reicht von der Konzeption, Initiierung und Verwaltung von Anlageprodukten für private und institutionelle Investoren bis zur Erstellung assetbezogener Finanzierungen. Dabei liegt das Hauptaugenmerk auf den Märkten für Immobilien, Infrastruktur, regenerative Energien und Transport. Für den Unternehmenssitz im Raum München suchen wir den

## Vertriebsdirektor / stellv. Leiter Institutional Business (m/w)

### Ihre Aufgaben

- Überregionaler nationaler und internationaler Ausbau der Entwicklung und des Vertriebs institutioneller Kapitalanlageprodukte aus dem Sektor der Real Assets im Zielkundensegment Versicherungen, Versorgungswerke, Banken, Corporates etc.
- Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen und konsequenter Auf- und Ausbau neuer Vertriebs- und Kundenkontakte
- Pre-Marketing und bedarfsorientierte Unterstützung der Produktplanung und -entwicklung
- Relationship Management
- Übernahme der Stellvertretung der Bereichsleitung (in spe)

### Ihre Erfahrungen

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium sowie mindestens 5 Jahre Erfahrungen in einer vergleichbaren Funktion bei Asset Management Gesellschaften oder bei Vermögensverwaltungen, Versicherungen, Banken etc.
- Erfahrungen im Bereich Real Assets, u.a. in den Bereichen Immobilien und Erneuerbare Energien sind von hoher Bedeutung
- Hochgradige Vernetzung und Kenntnisse der Bedarfe institutioneller Investoren insbesondere im Bereich Versicherungen und Versorgungswerke
- Kenntnisse der versicherungsrechtlichen Regelungen sowie der Anlageausancen regulierter und unregulierter institutioneller Anleger
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse

### Ihre Persönlichkeit

- Sicheres, adäquates Auftreten mit hoher persönlicher Ausstrahlung für anspruchsvolle institutionelle Kunden auf Bereichsleitungs- und Vorstandsebene
- hohe Beratungskompetenz, Flexibilität, Eigenmotivation und Belastbarkeit
- Ausgeprägte Management-, Kommunikations- und Akquisitionstärke

Dr. Schannath MPC ist eine auf den Sektor der Kapitalanlage spezialisierte Personalberatung mit übergreifendem Know-how sowohl für Emissionshäuser geschlossener Fonds als auch für Initiatoren offener Fondsvehikel. Die Personalberatung ist mit Büros in Hamburg und Hannover vertreten und betreibt die branchenspezifische Jobbörse [www.FONDS-Jobs.de](http://www.FONDS-Jobs.de).

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Für weitere Details und Fragen zu dieser Position steht Ihnen Herr [Dr. Heinz Schannath](mailto:HS@schannath.com) unter 040-37644-922 und [HS@schannath.com](mailto:HS@schannath.com) gern zur Verfügung. Dabei sichern wir Ihnen absolute Vertraulichkeit und Diskretion zu.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühesten Eintrittstermins an

[VDIB@FONDS-Jobs.de](mailto:VDIB@FONDS-Jobs.de)

### Dr. Schannath MPC

Personalberatungsspezialist für Emissionshäuser  
Hannover ■ Hamburg ■ München  
Tel. 0700-SCHANNATH (0700-72426628)  
[info@schannath.com](mailto:info@schannath.com) ■ [www.FONDS-Jobs.de](http://www.FONDS-Jobs.de)

 **Dr. Schannath**  
Management &  
Personal Consulting